



Jérôme LOMBARD

Consultant / Formateur Achats - Logistique

<http://www.doyoubuzz.com/jerome-lombard>

Infos

50 ans

Vit sur son voilier

Contact



j.lombard@gbservices.fr



00 33 671 908 192



[jlskype6](https://www.skype.com/jlskype6)



Capitainerie des Minimes
Bateau « Danseurs de Lune »
17000 La Rochelle

Présentation

« Mon premier métier
c'est l'Achat »

Mettant à profit mon expérience de plus de vingt ans en temps qu'Acheteur, Directeur des achats, Directeur Industriel et Directeur Général, mon expérience du terrain est très diversifiée. Aussi bien dans les secteurs Industriels que de la Distribution et le Négoce.

Mes objectifs principaux restent de continuer à travailler sur le terrain, avec une forte motivation de former des professionnels et transmettre aux étudiants.

Une innovation pour les écoles et les entreprises !

"COMPIT Simulateur"
Un Business Game de nouvelle génération, place les participants dans la situation d'un cadre, responsable de tout le processus, allant de la conception à la production.

L'objectif : Améliorer la Performance Globale de l'entreprise !

EXPÉRIENCES

Consultant / Formateur Achats - Logistique

Gérant de la S.A.R.L. GBS LA ROCHELLE - Depuis 2008

Formateur Achats, Logistique, Gestion de production et Management, pour les écoles d'Achats, de Commerce, d'Ingénieurs, les Chambres de Commerce et les centres de formations.

Conseil opérationnel et ou stratégique en performance globale auprès des entreprises.

2008/2011, l'Ambassade de Nouvelle-Zélande à Paris me confie une mission d'aide au développement en Europe d'entreprises Néo-Zélandaise proposant des produits innovants.

2011/2013, mission de Direction Générale pour la centrale d'achats BIGSHIP. Gestion de l'ensemble des activités de l'entreprise et responsable de la Supply Chain.

Directeur Industriel et Achats Groupe

BIS LA ROCHELLE - 2005 / 2008

Direction Industrielle et des Achats / Approvisionnements du Groupe (3 entreprises)

Chef d'entreprises

Gérant du cabinet CFL-2I LA ROCHELLE - 2001 / 2005

Consultant / Formateur Achats, Logistique, Gestion de production et Conseil opérationnel et ou stratégique auprès d'entreprises française et étrangère (3 ans Italie).

Président de la S.A.S. TECMOTOR LA ROCHELLE - 2001 / 2005

Filiale de PSA spécialisée dans la Recherche & Développement moteurs.

Directeur Achats Groupe

DUFOUR YACHTS LA Rochelle - 1991 / 2001

Direction des Achats / Approvisionnements du Groupe (7 entreprises)

Expert du Business Game nouvelle génération d'amélioration de la compétitivité globale COMPIT - www.compit.fr

FORMATIONS

Brevet d'Etat d'Educateurs Sportif 1°

Sport de haut niveau en voile : Régate en dériveur et bateau habitable - 1985 / 1991

Etudes Electrotechnique en parallèle du sport études.

Diverses formations professionnelles Achat, Logistique, Management, Gestion, Economie, Juridique,...

LOISIRS

Sport : Régates

Loisirs : Voyages - Président de l'association des acheteurs HA17 de 2009 à 2013

COMPÉTENCES

Le conseil et la formation

Orienté principalement vers l'amélioration de la performance globale des entreprises.

Transmettre le savoir à de futurs professionnels dans les domaines des Achats, des

Approvisionnements, de la Gestion des stocks, la Logistique, la Gestion de production et le

Management projet et équipe.